

# Account Manager - New Business

**Vakgebied:** Account Manager

**Locatie:** Utrechts

**Basissalaris:** €2500 - €4500

**Uren:** Full-time

**Bonus:** Ja

Als account manager new business is het je taak om de groei in Nederland kracht bij te zetten. Dit doe je door samen met je collega's van het lokale sales team zo veel mogelijk bedrijven kennis te laten maken met alles wat dit bedrijf te bieden heeft door middel van proactieve acquisitie en excellente service voor klanten.

Omdat ze snel groeien (>10% per maand), is het belangrijk dat je in staat bent om zelfstandig en snel de juiste producten, diensten en voorwaarden uit te werken voor diverse klanten. Hiervoor werk je nauw samen met je collega's van marketing, design, inkoop en logistiek.

## Dit ben jij:

- Ambitieuus en verantwoordelijk.
- Ervaring bij de doelgroep (horeca, retail, B2C-merk).
- Daadkrachtig, nieuwsgierig, energiek, en welbespraakt.
- Spreekt en schrijft (zeer) goed Engels en Nederlands.
- Pré: spreekt en schrijft (zeer) goed Duits en Frans.
- Kan (leren) verkopen als de beste.

## Dit krijg je:

- €2.500-€4.500 basissalaris.
- Aantrekkelijke bonusregeling.
- Reiskostenvergoeding of (elektrische) auto van de zaak.
- Laptop en telefoon van de zaak.
- Intensieve coaching op je persoonlijke ontwikkeling.
- Flexibele vakantiedagen en kantooruren.
- Pensioenbijdrage (10%).
- Merchandise.